

## ..... РОЗДІЛ 1 .....

### **А ЧИ ТРЕБА ВОНО ВАМ?**

От піду на фриланс, спатиму досхочу, готуватиму красиві сніданки, ходитиму в кіно посеред дня, вивчу англійську, передивлюся всім відкладені відео на ютубі та прочитаю всі непрочитані книжки. Десь так люди часто уявляють роботу на фрилансі (та що там, я сама так думала). Утім реальність може відрізнятися: інколи це аврал, боротьба з прокрастинацією, купа правок, нестабільний заробіток і «чорний пояс» із самоорганізації.

Буває інакше: ви справді розслаблені, устигаєте ходити на спорт, дивитися всі серіали на нетфліксі та гладити котиків. Але тоді баланс на картці не радує. Такий він, фриланс: кожна година відпочинку коштує тієї суми, яку можна було б заробити.

Я не відмовляю вас іти у фриланс. Інакше сенсу в цій книжці не було б. Просто хочу підкреслити: це підходить не всім, а свобода у фрилансі доволі примарна. Тож варто визначитися: чи це ваше? Розберімося.

#### **Про що ми говоримо, коли говоримо про фриланс**

«У 2006 році людину, яка не мала постійної роботи, а просто писала для багатьох видань, вважали безробітною з халтурками. А зізнаєшся комусь, що ти “безробітний з халтурками”, було соромно. У мене теж був такий період, коли я мав “халтурки”, але не мав робочого місця, де лежала б моя трудова книжка. І я почувався

безробітним, при тому постійно щось робив», — згадує Отар Довженко (нагадаю, що на момент, коли я писала цю книжку, він очолював редакцію «Детектора медіа»).

Про частковий фриланс у ті роки ще не йшлося. Редактор сайту «Новинарня» Дмитро Лиховій (у 2000-х він працював в «Україні молодій») згадує, що журналістам, котрі були в штаті редакції, забороняли писати для інших ЗМІ: «Це вважали неетичним, нечесним, мало не злочином».

Однак навіть тоді із ситуації викручувалися: журналісти писали до інших видань під псевдонімами. Утім чинили так переважно не задля заробітку, а з інших причин — наприклад, щоб написати в іншому виданні те, що не можна оприлюднити у своєму.

У 2023-му до фрилансерів ставляться вже не так. Цей різновид роботи став чимось, про що друзі вигукують: «Ох, класно тобі, я теж так хотів би!». Проте буває, що фриланс не вважають за досвід. А то й гірше: вважають за досвід, що його ліпше б не набувати. Одного разу в описі до вакансії журналіста я натрапила на примітку: «Колишнім фрилансерам не подаватися». Редакторка пояснювала: мовляв, люди, які звикли працювати на себе, не зможуть виконувати вказівок керівництва й діяти в команді. Натрапляла й на таке ставлення замовників: «Фрилансерам даю неважливі завдання — щоб не багато втратити, якщо зникнуть і не здауть роботу».



## *Doperi*

Щоб позбавитися негативної конотації від слова «фрилансер», можна називатися «незалежним спеціалістом» чи просто «контент-спеціалістом», або «експертом з контент-маркетингу». Це звучить серйозніше й «експертніше», а сенс той самий.

Утім існує і зворотний бік. Коли ви позиціюєте себе як фрилансер, люди автоматично тримають у голові, що до вас можна

звертатися за послугами. Тоді як у разі зі словом «контент-спеціаліст» ця думка не лежить на поверхні.

Уявіть, що піарниці компанії потрібен текст. Як гадаєте, хто на підсвідому рівні вирине в ней на думці першим?

- а) Таня, яка пише тексти для бізнесу на фрилансі.
- б) Віка, контент-спеціалістка.

Словом, позицювання також важливе. Поміркуйте, як ви себе називаєте і як це сприймають люди.

.....

Тенденція така, що фриланс стає чимдалі популярнішим у всьому світі. В Америці, наприклад, цей тренд існує вже кілька десятиліть. За даними фриланс-біржі *Upwork*<sup>1</sup>, 2022 року 60 мільйонів американців (39 % від усієї робочої сили!) так чи інакше фрилансили: або суміщали з основною роботою, або займалися тільки цим. Ідеться про історичний максимум — статистика зростає щороку. Фриланс уважають суттєвою частиною економіки США. До того ж найбільше зростання — серед людей з вищою освітою.

В Україні ставлення до фрилансу теж поліпшується. Нарешті цей різновид праці почали сприймати не як «підробіток для мам у декреті», а як «надання фахових послуг на аутсорсі». Це вже не «віддам якісь дівчинці, хай виконає», а «ми залучили підрядника». Цьому сприяють тотальна цифровізація та тренд на віддалену роботу. Нешодавно компанії воліли бачити свого працівника в офісі від 9:00 до 18:00. Нині звичли, що людина може перебувати будь-де фізично. А також пішли далі: якщо виконавець може перебувати будь-де, то не обов'язково брати його в штат, до праці можна залучити й сторонню людину.

Саме від таких переконань відштовхувався редактор і власник «Новинарні» Дмитро Лиховій. У нього в команді четверо постійних

<sup>1</sup> Йдеться про дослідження *Upwork 2022 Freelance Forward*.

новинарів та близько двох десятків авторів на фрилансі. На думку Дмитра, такою є оптимальна модель роботи для сучасного ЗМІ.

«Зараз час фрилансерів. Я переконаний, що побудова контенту медіа на основі матеріалів від фрилансерів, а не від штатних журналістів, — це наступний етап розвитку журналістики», — говорить він.

Так фрилансири перетворюються на професіоналів та експертів, а також на підприємців, які продають послуги. Якщо замислитися, фриланс на фултаймі і є бізнесом: ви розвиваєте особистий бренд, рекламируєте свої послуги, шукаєте клієнтів, ведете з ними перемовини, обговорюєте умови, виконуєте роботу й отримуєте за це оплату. Єдина різниця: не маєте найнятих працівників. Хоча інколи фрилансири беруть собі помічників та створюють агенцію, і тоді різниця зникає зовсім.

Домовмося: у цій книжці йдеться здебільшого про фултайм-фриланс — коли зовсім не маєте постійної роботи в штаті. Попри те що варіантів може бути багато:

- 1. Фриланс на фултаймі з великою кількістю замовників** — коли кожен із замовників дає по кілька текстів на місяць, а то й на рік.
- 2. Попроектний фриланс на фултаймі** — коли ведете лише 2—4 три-валі проекти одночасно й шукаєте не разові завдання, а проекти на кілька місяців зі стійким потоком завдань.
- 3. Фриланс як підробіток у часи турбулентності** — наприклад, це варіант для жінки або чоловіка в декреті чи для тимчасово

NB

### *Примітка на полях*

Я це пишу не просто, щоб «налити води» в книжку. Коли усвідомлюєш, що ти підприємець, починаєш зовсім інакше ставитися до якості своєї роботи, пошуку клієнтів і розрахування гонорарів. Про це поговоримо далі, зокрема в розділі «Завтра надійде гонорар 100 %».

переміщених людей під час війни, котрі на декілька місяців виїхали з дому.

#### 4. Фриланс паралельно з основною роботою — вони ж «халтурки».



#### *Do peri*

Здивувалася, коли прочитала у вікіпедії: слову «фрилансер» уже кілька століть. У середні віки фрилансерами нібто називали вільних воїнів — найманців. Вони мали власну зброю та воювали за гроші. Звідси й назва: *free* — «вільний», *lancer* — «списник» (такий чувак на коні, озброєний списом). Уперше це слово згадано в романі Вальтера Скотта «Айвенго».

Після початку повномасштабної війни фриланс-біржа *Freelancehunt*, проаналізувавши своїх користувачів, створила портрет українського фрилансера 2022 року<sup>1</sup>. За їхньою версією, «пересічному» фрилансерові від 24 до 35 років (але є й 50+), жінок та чоловіків — майже порівну, має сім'ю — половина з них. Студентів з-поміж фрилансерів лише 10 %. Кожен четвертий має роботу в штаті та підробляє, для решти фриланс — основне джерело доходу. З них 60 % здобули вищу освіту, кожен десятий — кілька вищих освіт, а частина — навіть науковий ступінь.

Такі дані руйнують стереотип, що фрилансер — дівчина в декреті, яка заробляє на підгузки та помаду. Фриланс стає повноцінною та популярною формою зайнятості, нарівні з працевлаштуванням у компанії. А отже, це перспективна ніша, у якій тільки-но починають створюватися власні правила гри.

<sup>1</sup> Джерело: <https://freelancehunt.com/blog/portret-ukrayinskogho-frilansiera-pid-chas-viini/>.

## Чому люди йдуть у фриланс

Причин, чому люди звертають свою увагу на фриланс, не так і багато:

- 1) хочуть свободи;
- 2) не хочуть рано прокидатися;
- 3) не хочуть їздити в офіс;
- 4) хочуть більше грошей (так, успішний фрилансер заробляє більше, аніж пересічний офісний працівник);
- 5) хочуть мати час на власний проект: пишуть книжку або створюють свій сайт, планують дитину або вдалися до масштабного ремонту своєї оселі тощо.

Наприклад, авторка текстів для бізнесу Валентина Шимкович стала фрилансеркою просто тому, що їй було важко прокидатися зранку: «За натурою я сова. Тому мріяла побудувати свою роботу так, щоб бути вільнішою. Тепер справді прокидаюся о 12:00, але часто працюю до ночі. Абсолютно задоволена і в штат іти не планую», — говорить вона.

Яна Проценко нині обіймає посаду директорки з розвитку бізнесу на діловому сайті *AIN.UA*, але її кар'єра в медіа починалася з фрилансу — ще в університетські роки вона писала для черкаських ЗМІ, згодом — для львівських та всеукраїнських. Здобувши освіту та попрацювавши ведучою новин на телебаченні, Яна знову повернулася на фриланс. «Я тоді поїхала волонтерити в Грецію. Платили 250 євро на місяць, а я хотіла у вільний час подорожувати Європою — цих грошей не вистачало. Тому стала заробляти, пишучи тексти віддалено на фрилансі», — розповідає вона.

Часто йдуть не «у» фриланс, а «від» чогось: від неулюбленої роботи, від несвободи, від потреби звітувати перед начальством. Натомість приходять не завжди туди, куди збиралися. Очікування

можуть мати розбіжності з реальністю. Щоб відповісти на запитання: «А чи треба воно вам?» — розгляньмо плюси й мінуси такої роботи.

### Чого у фрилансі немає

Почнімо з поганого. Хоч я й амбасадорка фрилансу, але визнаю: у нього є недоліки. І їх доволі багато. У мене вийшло цілих 7 пунктів: це на 7 пунктів більше, ніж хотілося б. Зокрема ось чого поズбавляє себе людина, яка вирішує перейти на фриланс:

#### **1. Офісних плюшок.**

Інколи я заздрісно слухаю розповіді подруги, яка працює у великій компанії: їй оплачують страхування та курси англійської, видали робочий ноутбук, а за потреби вона може користуватися корпоративним таксі.

На початку повномасштабної війни багатьом офісним працівникам допомагали евакууватися. Компанії оплачували житло тим, хто мусив переселитися із зони бойових дій, і навіть орендували квартири для їхніх найближчих родичів. Деяким редакційним та офісним працівникам 24 лютого платили зарплату наперед, а деяким давали грошову допомогу, щоб ті могли запастися продуктами й іншими необхідними речами. Звісно, таке було не скрізь: зазвичай що більша компанія, то більше в ній «плюшок».

Фрилансер у такій ситуації опиняється сам на сам з проблемою. Добре, якщо замовники виплатять уже зароблені гонорари, а не відкладуть ці гроші у сховок з огляду на форс-мажор. Фрилансери — це завжди остання стаття витрат. У критичний момент компанія спочатку піклується про штатну команду, забезпечує роботу офісу або вдається до релокейту, платить податки та створює запас на кілька місяців — і тільки потім, якщо щось залишиться, можна заплатити фрилансерові.



## Історія від мене

Весна 2020-го. Початок жорсткого карантину через *COVID-19*. Усі мої замовники відвалилися за один день, усі погоджені тексти скасовано. Схожа ситуація в чоловіка (він також тоді був фрилансером). Сідаємо, рахуємо заощадження та суми, яких чекаємо від клієнтів, щоб зрозуміти, на скільки вистачить грошей — якщо раптом це триватиме довго. Нашій дитині лише пів року: страшно.

Від однієї з редакцій я тоді чekала суттєвої суми: протягом попереднього місяця написала для них дуже багато текстів. Раптом отримую довге повідомлення від власниці цього медіа. Пише, що їй важко буде заплатити всю суму, яку вона мені винна. Додає великий абзац про те, який у них класний ЗМІ, як я мушу цінувати роботу в ньому і як вони два роки давали мені змогу заробляти. Потім — прохання поступитися частиною суми. Бо в них зникли рекламодавці, а я мушу вболівати за їхнє медіа та зглянутися на обставини. І натяк: якщо не погоджуся, вони не зможуть співпрацювати зі мною надалі.

Я відповіла чесно: у мене маленька дитина, у мене також зник дохід, ці гроші мені потрібні, щоб проприматися певний час, тому не можу собі дозволити пожертвувати їх редакції. Суму мені заплатити повністю, але за текстами більше не зверталися. Так завершилася співпраця, яка тривала понад два роки.

## 2. Оплачуваних відпусток та лікарняних.

Кожен день відпочинку або хвороби фрилансера коштує йому грошей: стільки, скільки він міг би заробити. Хворіти й відпочивати, якщо працюєте на себе, — дорого. Звідси — поширені історії, коли людина йшла на фриланс за свободою та подорожами,